

An aerial photograph of a city, likely in the Middle East, featuring a dense cluster of multi-story buildings in shades of tan and white. In the background, a vast, flat desert landscape stretches towards a large, flat-topped mountain range under a hazy sky. The title text is overlaid on the city scene.

2016 株式会社ARIMATHE

Copyright © 2016 by ARIMATHE Inc.

No part of this publication may be reproduced, stored in a retrieval system, or transmitted in any form or by any means - electronic, mechanical, photocopying, recording, or otherwise without the permission of ARIMATHE Inc.



株式会社ARIMATHE



会社紹介書

- ・ 会社概要
- ・ 企業沿革
- ・ 代表のご挨拶
- ・ スキル
- ・ 企業様へ
- ・ サポートポイント
- ・ 提供サービス



会社概要

社名	■株式会社ARIMATHE (ARIMATHE Inc.)		
代表者	■代表取締役 南宮 大鈞		
事業内容	■インターネット通信販売 ■ファッション衣類・雑貨の卸販売 ■ファッション衣類・雑貨の輸入・販売 ■海外ブランド品の輸入・販売 ■ウェブアプリとアプリ開発		
設立	■2016年 3月 1日	所在地	■〒153-0064 東京都目黒区下目黒 3-1 4-3 1F
連絡先	■TEL : 03-6860-3172(代)	ホームページ	■ http://www.arimathe.com
取引銀行	■ゆうちょ銀行	資本金	■5,000,000円
実績事項	■海外ブランド（3社）と取引成立 ■運営ショップ http://www.vikinivender.jp ■マスターEC管理システム 開発 ■GLOBAL物流会社提携 ■自社販売店運営		



株式会社ARIMATHE



企業沿革

2016

- 3月 会社設立
- 3月 海外ブランドと取引成立、ECサイトの開設 (<http://www.vikinivender.jp>)
- 3月 マスターEC管理システム VER.1 開発、GLOBAL物流会社提携
- 3月 自社販売店運営



株式会社A R I M A T H E



代表のご挨拶

株式会社A R I M A T H Eの事業活動は、第一にお客様の満足のためにあります。

お客様にご満足いただき、お客様に選ばれる商品とサービスを提供することが私どもの使命だと考えます。さらには社会を含めた全てのステークホルダーの満足を追求し、成長を続けるサステナブルな企業を目指しています。

事業においては、日本を拠点に韓国・シンガポール・中国・イギリス等の各パートナー社とCROSS輸出入を通じて各国の消費者が求めている商品やサービスを提供して参ります。

長期間のECサイト運営を通じて身についたノウハウとシステム開発経験を活かし、EC関連サービスを更に発展させて参ります。

そして、満足いただける商品やサービスをご提供することにより、お客様をはじめとする全てのステークホルダーの信頼と期待にお応えして参ります。

株式会社A R I M A T H E

代表取締役社長 南宮 大鈞





スキル

株式会社ARIMATHEは長期間のECサイト運営を通じて身についたノウハウとシステム開発のスキルで、より快適な運営環境づくりができます。

販売

- 10年以上のオープンマーケットや自社モール運営
- 海外での商品買い付け
- CS、配送
- WEB SITE製作
- 外部広告やプロモーション
- 長期間の販売経験による物流システム化

IT

- システム開発とメンテナンス経験（15年）
- SEOとマーケティングツールの開発
- コンテンツ拡散システム開発
- ソーシャル関連開発
- マスターEC管理システム開発
- サーバー構築とセキュリティモジュール開発
- 障害管理システム (MonitoringとAlert)

その他

- 日本語、英語、韓国語、中国語対応
- 運送会社とパートナー関係の締結
- 事業の企画から立ち上げまで豊富な経験
- 自社特有の新事業実行PROCESS
- マスター倉庫管理システム保有



企業様へ 1 「海外での買い付け・生産」関係でお悩みの方

- ・ 企画商品の生産やメーカーを探している。
- ・ 海外で買い付けした商品や業者とトラブルがある。
- ・ 現地で商品を手配してくれるエージェントが欲しい。
- ・ 海外通販を利用して仕入れたいけど言葉が分からない。



- ・ 商品開発においてのサンプル・生産等の業務サポート
- ・ 買い付け時のトラブルを分析&解決
- ・ 海外買い付けから国内販売までを全力サポート
- ・ 自社特有のCSチャネルを使用し、よりスムーズな仕入れをサポート



企業様へ 2 「日本への輸入・運送」関係でお悩みの方

- ・商品の価格は手頃だけど、海外からの運賃が高いため見直したい。
(EMSやOCS等の国際宅配便サービスを利用してる)
- ・輸入時の通関業務を簡素化したい又は明確にしたい。
- ・日本国内での物流、発送業務を迅速、簡素化したい。
- ・新規アパレルブランドを立ち上げたい。



- ・自社固有の運送チャネルを使い、運賃を下げることに可能に。
- ・お客様に簡素化した適度な通関サービスを企画&提案。
- ・お客様に適度な国内物流、発送サービスを企画&提案。
- ・今までのノウハウを活かし、商品企画から生産まで全力サポート。
- ・打ち合わせを繰り返し、お客様が作りたいイメージや目的を把握・商品化をサポート。



企業様へ 3 「海外から日本への販売」関係でお悩みの方

- ・ 海外ブランドを国内で販売してくれる代行者が欲しい。
- ・ 様々な海外ブランドと契約締結し、国内に販売したい。
- ・ 国内で卸売業をしたい。
- ・ 海外にいて日本の流行が分からない。



- ・ ECサイトにおいての商品日本語化からサイト構築や広告、CS、発送、販売データ分析まで販売代行が可能。
- ・ 自社開発のマスター商品管理システムを使うことによりスムーズな販売が可能。
- ・ 自社開発のトレンドシステムを使うことにより国内のネットショップやデパートで売れている商品を調査しデータ化。(BtoB)



サポートポイント 「株式会社ARIMATHEのサポートポイント①」

○リードタイム短縮

海外輸入の最弱点であるリードタイム短縮の為、
商品手配が出来次第、即日発送。佐川急便とタッグを組み、韓国からの
商品発送を高速化しております。

※発送してから関東は翌日、その他のエリアは翌々日には到着。

○ネットショップ業務代行

- ・仕入、製造
- ・タグ付
- ・商品加工
- ・検品
- ・発送代行



サポートポイント

「株式会社ARIMATHEのサポートポイント②」

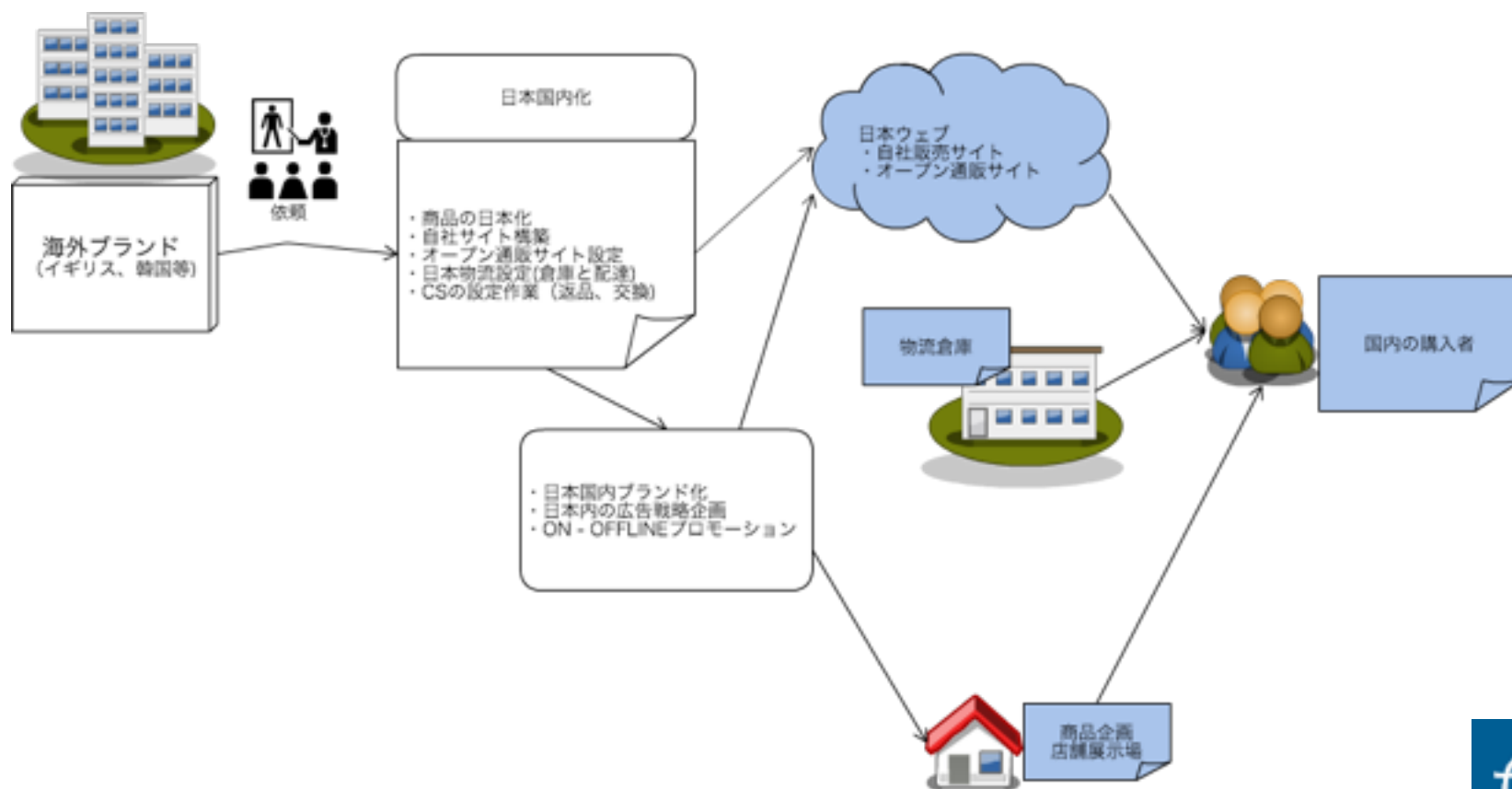
○ マスターEC管理システム

1. マスター商品の設定（多言語対応）
2. 各ネットショップの連動し、リアルタイムで
商品登録・在庫・注文・CS・発送業務を一括管理
3. 自社開発のコンテンツ拡散システムを使いSEOと広告の効果を高める
4. 国内の広告システムと連動された広告管理
5. 清算管理システムで正確なROI算出
6. ソーシャル管理を行いマーケティングの先取り獲得が可能
7. システム構築・IT経験を活かし、安全な販売環境を実現
(サーバのセキュリティー対応とSSL、冗長化、StandBy対応可能)
(php, java, javascript, angularjs, objective-c
スマホアプリ制作とウェブアプリケーション制作可能)



提供サービス(1) (海外ブランドの日本商品化)

株式会社ARIMATHEは海外ブランドの日本販売において、
ECサイト構築、運営、マーケティング、広告、物流、CS、清算等国内販売に必要な全てを一括作業。





株式会社ARIMATHE

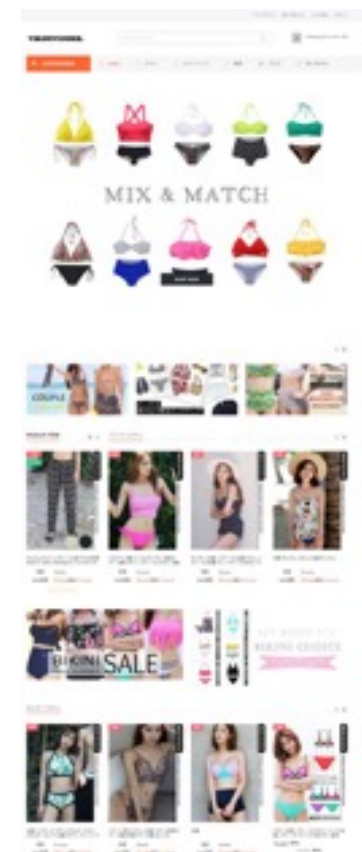


提供サービス(2) (ECサイト運営)

株式会社ARIMATHEは高品質の水着・ビキニ専門通販サイトを運営しております。

ショップ名：ビキニベンダー

<http://www.vikinivender.jp>





株式会社ARIMATHE



ありがとうございました。

Business Contact Address

〒153-0064 東京都目黒区下目黒3-14-3

Tel) 03-6860-3172(代)

E-mail) sales@arimathe.com

URL) <http://www.arimathe.com>